

Ny teknik ger effektiva vattensystem

Invändig rengöring av vattenburna mediasystem är ett av Gunnar Karlson Sverige AB:s teknikområden. Genom att spola olika medel genom vattnekretsen, batterierna och växlarna förbättras effekten på anläggningarna.

En rengöring av systemet gör att det håller längre, blir mer effektivt och därmed mer energisnålt. Samtidigt slipper man köpa nya system stup i kvarten.

Ändå är den här typen av teknik fortfarande relativt oanvänd, och det finns en stor marknad att beta av.

– Först tar vi vattenprover som sedan skickas till analys. Där ser vi om vattnet är missfärgat, mäter järnhalt och vattnets innehåll i stort, säger

Erik Asplund, Gunnar Karlson Sverige AB:s specialist på området.

Baserat på levererad analys rådgör man sedan,



Erik Asplund är Gunnar Karlsons specialist på rengöring av vattenburna mediasystem.

tillsammans med Chemiclean, om vad som behöver göras. Ibland räcker det med att byta glykolfyllning.

– Vid tvätt av system så destruerar vi på glykolen och kör in vatten i systemet. Sänker eller höjer pH-värdet beroende på vilken typ av beläggning som sitter inne i växlarna eller rör. Om vi exempelvis hanterar sjövattnet, är det oftast en organisk igentäppning som ska bort i växlarna. Då behandlar vi stoppet med basisk tvätt upp till pH 13. Efter det neutraliserar vi vattnet så att det når pH5, vilket i sin tur innebär att vi kan spola ner vattnet i ett vanligt avlopp utan att påverka reningsverk, berättar Erik Asplund.

När systemet tvättas så samlar vi upp all smuts i botten av behållarna som vi använder i reningsprocessen. Kunden kan sedan själv se hur mycket smuts som har rensats bort.

Arbetet i sig är tidskrävande. Ett system som innehåller cirka 1,8 kubik tar omkring en vecka att rena, beroende på hur systemet är uppbyggt. Utöver dokumentationen på ytterligare ett par dagar. Före tvätt dokumenterar vi verkningsgraden samt efter för att se hur mycket bättre verkningsgraden blivit.

– Ett typexempel är när vi gjorde tester på ett glykol i systemet, vilket vi nyligen gjorde hos en av våra kunder. Glykolen hade blandats med luft vilket gjort att systemet började rosta inifrån, vilket medförde att en pump skurit och växlare hade fått sämre verkningsgrad eftersom vi fått smuts i växlarna. Vi destruerade glykolen i systemet och genomförde en grundlig tvätt av alla systemets delar. Efteråt fick systemet en jämn genomströmning och därmed bättre effektivitet, säger Erik Asplund.

Parker Hannifin AB är världens ledande till-

– SERVICEAVTALEN ÄR RYGGRADEN

Service. Ofta förknippat med vänligt bemötande, kompetens och kundfokus. På GK är det så mycket mer. Det handlar även om drift, genomgång och skötsel av teknisk installation.

– Men självklart är våra kundrelationer en av våra absolut viktigaste stöttestenar i företaget, säger Maria Zander, avdelningschef med ansvar för just service.

För att förknippas med god service i ventilati-

onsbranschen handlar det om att vara pålitlig, proaktiv och erbjuda bra service för anläggningarna. Med alla nya installationer följer en så kallad garantiservice som sträcker sig mellan 1 och 5 år beroende på installation.

– Vi följer installationen hela tiden, byter filter och ser till att allt fungerar. Sköter vi det har vi förhoppningsvis en fortsatt god relation med våra kunder även efter att garantin löpt ut, säger Maria Zander.

Hon menar att serviceavtalen är ryggraden i hela serviceverksamheten.

– Eftersom vi känner våra kunder kan vi möta deras nya behov och lösa förändringarna tillsammans. Halva jobbet är att vara lyhörd för

kunden och väl påläst för att kunna hjälpa till med de bästa lösningarna. Vi finns på plats och kan deras anläggning.

PROAKTIV SERVICE

Som avdelningschef har Maria ansvar för den organisation som sköter det vardagliga servicearbetet. Totalt har hon 27 personer under sig, från serviceledare och kundansvariga till servicetekniker. Alla är viktiga. Om servicen inte utförs kontinuerligt kan det innebära stora kostnader på grund av haverier eller energiförluster. Maria Zander förklarar:

– För industrikunder är det extra viktigt. Följer man inte status på utrustningen kan det

Genom att grundligt rengöra systemet får man en jämn genomströmning och bättre effektivitet. Foto: Chemiclean



verkare av teknik för rörelse- och styrsystem. Företaget är också, sedan nästan fem år tillbaka, kund till GK.

– GK arbetar med vår klimatkomfort. Deras många duktiga tekniker har hjälpt oss oerhört med ett stort system vi har haft problem med, säger Parker Hannifins anläggningschef Hans Krantz.

Han poängter att problemlösningarna GK hjälpt till med i den 16 500 kvadratmeter stora anläggningen ”fungerar ypperligt”.

– Vi har haft problem med vårt värmeväxlar-system. Det blir en del avlagringar och smuts som fastnar i ett system. GK:s rengöring har gjort att vi har fått igång systemet igen. Nu går det jämnare, blir effektivare och mer energisnålt, konstaterar Hans Krantz.

leda till oerhört kostsamma produktionsstopp. Därför strävar vi alltid efter att ligga lite före. Vi anpassar våra serviceåtagande till kunden och våra tekniker går in i ett tidigt skede för att till exempel vibrationsmäta lagren och se tendenser om något är på väg att bli utslitet. Vi ser till att allt fungerar, helt enkelt.

LÖNSAMT ATT SE ÖVER BEFINTLIGA SYSTEM

Ett typiskt uppdrag för serviceavdelningen är att se över befintliga system ute hos kund. Maria Zander berättar om en bostadsrättsförening i Göteborg som funderat på att ansluta sig till fjärrkyla under flera års tid.

– Prisbilderna var för höga, därför tvekade de.

Vi såg över deras befintliga kylsystem – vilken prestanda hade den, vad levererade den? När vi tvättat ur systemet och följde upp status på rör och batterier, fick den betydligt bättre prestanda och kommer att klara sig i flera år till.

LITET FÖRETAG MED STORA MUSKLER

Det finns många konkurrenter på marknaden. Maria Zander menar att den främsta styrkan är att GK fortfarande upplevs som ett lokalt företag fast med starka ägare.

– Vi kan hantera stora kunder och är stabila på marknaden. Vi har specialistkompetens och kan dessutom hämta teknisk kompetens från hela Sverige eller till och med Norge vid behov.

Maria Zander,
avdelningschef
Göteborg service



GK är helt enkelt det ”lilla” företaget med de stora företagets muskler, säger Maria Zander.

Framtiden ser med andra ord lovande ut.

– Just nu pågår en nödvändig omorganisation som är förbaskat rolig att jobba med. Vi tänker nytt och utvecklingsmässigt. Det finns mycket att göra för mig som avdelningschef nu – och jag älskar det!